

信也科技集团发布 2019 年第四季度及全年未经审计财务业绩报告，并宣布管理层人事变动

第四季度机构资金贷款撮合量占比达 100%

顾少丰先生继任集团董事长

章峰先生担任首席执行官的全部责任

(中文版财务业绩报告仅供参考，如与英文版有差异，应以英文版为准)

中国上海，2020 年 3 月 19 日- 信也科技集团，(以下简称“信也科技”或“公司”)，中国领先的在线消费金融平台，于今日公布了其截至 2019 年 12 月 31 日的 2019 财年第四季度及全年未经审计的财务数据。

	截至日期			截至如下日期的十二个月		
	2018 年 12 月 31 日	2019 年 9 月 30 日	2019 年 12 月 31 日	2018 年 12 月 31 日	2019 年 12 月 31 日	同比变化
累计注册用户数 ¹ (千人)	88,930	102,847	105,912			
累计借款用户数 ² (千人)	14,440	17,445	17,926			
	截至如下日期的三个月			截至如下日期的十二个月		
	2018 年 12 月 31 日	2019 年 12 月 31 日	同比变化率	2018 年 12 月 31 日	2019 年 12 月 31 日	同比变化
单一借款成交人数 ³ (千人)	3,037	2,222	(26.8%)	6,806	6,678	(1.9%)
撮合金额 ⁴ (百万人民币)	17,617	16,896	(4.1%)	61,498	82,167	33.6%
复借率 ⁵ (%)	73.4%	81.2%	10.6%	73.6%	78.1%	6.1%
平均借款额 ⁶ (人民币)	3,423	3,681	7.5%	3,281	3,267	(0.4%)

2019 年第四季度财务业绩亮点

- 2019 年第四季度经营收入为人民币 12.328 亿元 (1.771 亿美元)，较 2018 年同期的人民币 12.894 亿元下降了 4.4%。
- 2019 年第四季度经营利润为人民币 4.351 亿元 (6,250 万美元)，较 2018 年同期的人民币 4.866 亿元下降了 10.6%。
- 非美国通用会计准则下调整后经营利润 (不包括税前股权激励费用) 为人民币 4.445 亿元 (6,390 万美元)，较 2018 年同期的人民币 4.721 亿元下降了 5.8%。
- 截至 2019 年 12 月 31 日，累计注册用户数¹ 达约 1.059 亿。
- 截至 2019 年 12 月 31 日，累计借款用户数² 达约 1,790 万。
- 2019 年第四季度单一借款成交人数³ 为 220 万，较 2018 年同期下降了 26.8%。
- 2019 年第四季度的撮合金额⁴ 为人民币 169 亿元，较 2018 年同期下降了 4.1%。
- 2019 年第四季度通过机构资金合作伙伴的撮合金额占总撮合金额的比例从 2019 年第三季度的 75.1% 增长到了 100.0%。
- 2019 年第四季度的平均借款期限⁷ 为 8.4 个月。

2019 年全年财务业绩亮点

- 2019 年全年经营收入为人民币 59.628 亿元 (8.565 亿美元)，较 2018 年的人民币 45.437 亿元增长了 31.2%。
- 2019 年全年信贷撮合费收入为人民币 33.109 亿元 (4.756 亿美元)，较 2018 年的人民币 29.192 亿元增长了 13.4%。

- 2019年全年**信贷服务费收入**为人民币12.004亿元（1.724亿美元），较2018年的人民币9.228亿元增长了30.1%。
- 2019年全年**经营利润**为人民币26.464亿元（3.801亿美元），较2018年的人民币18.466亿元增长了43.3%。
- **非美国通用会计准则下调整后经营利润⁸**（不包括税前股权激励费用）为人民币26.887亿元（3.862亿美元），较2018年的人民币18.283亿元增长了47.1%。
- 2019年全年**净利润**为人民币23.745亿元（3.411亿美元），相比2018年为人民币24.695亿元。
- 2019年全年**单一借款成交人数³**为670万，较2018年下降了1.9%。
- 2019年全年的**撮合金额⁴**为人民币822亿元，较2018年增长了33.6%。
- 2019年全年的**平均借款期限⁷**为8.7个月。

1 截至2019年12月31日，在公司平台上注册的累计用户人数。

2 截至2019年12月31日，获得借款的累计借款人数。

3 表示所示期间内在公司平台上借款的借款人的总和。

4 表示所示期间内撮合的借款金额。

5 表示之前已成功从公司平台借款的重复借款人所借贷金额所占的百分比。

6 表示所示期间内公司平台上的平均每笔借款金额。

7 表示所示期间内公司平台上的借款的平均期限。

8 有关美国通用会计准则与非美国通用会计准则下经营利润的调整，请参阅“美国通用会计准则与非美国通用会计准则未经审计调节表”。

信也科技 CEO 章峰表示：“尽管市场状况变化迅速，存在诸多不确定性，2019年我们仍取得了许多积极的进展。这一年，我们的业务模式成功实现了重新定位，平台上的资金来源从以个人投资者为主，转变为全部通过机构资金提供，同时业务保持稳健增长。2019年撮合总额达人民币822亿元，同比增长33.6%，经营收入达人民币60亿元，同比增长31.2%，全年经营利润达人民币26亿元，同比增长43.3%。显著的业绩增长证明了我们业务模式的适应性和灵活性，管理层高效的执行能力，以及强大的品牌实力，使我们能够迅速扩展与机构资金方的合作伙伴关系。机构资金合作伙伴对公司寄予强大的信心，相信公司能够在变换的市场环境中稳健运营。因此，我们平台上活跃的机构资金合作伙伴数量在今年逐步增加。”

“除了资金来源的成功转型，我们继续实施我们的战略计划。2019年，我们完成了对福建海峡银行 4.99%的股权投资，并同时与他们建立了战略合作伙伴关系。我们旗下的在线小额信贷公司已获准接入中国人民银行征信中心，进一步表明我们一直为建立更加透明的信用生态和更加有效的风险评估体制做出贡献。我们的国际业务拓展也实现了一个重要的里程碑，即我们在印度尼西亚的所属公司已获得了印度尼西亚金融服务管理局颁发的金融借贷机构许可证。”

章峰先生总结道：“尽管经营环境动荡多变，我们的强劲业绩和业务运营新举措的稳步推进，都再次证明了消费金融服务在中国仍有巨大的需求并未得到充分满足。凭借着我们大量的专利技术和领先的市场地位，我们致力于持续强化我们的运营能力来为个人借款用户和金融机构投资人提供卓越的体验。”

信也科技 CFO 何德亮表示：“在 2019 年迅速变化的市场状况下，我们仍保持良好的盈利能力。在资金来源完全转型的情况下，第四季度我们的非美国通用会计准则经营利润达到了人民币 4.445 亿元，并且第四季度非美国通用会计准则下调整后的经营利润率，仍处于健康水平，为 36.1%。我们的资产负债表和流动性保持强劲，现金及短期流动资金为人民币 24 亿元。这些指标都证明我们坚实稳固的运营实力。我们的创新技术也能够帮助我们在充满挑战的经营环境中有效地管理信用风险，并且更好地服务借款人和机构资金合作伙伴。随着我们与机构合作伙伴关系的稳步推进，以及在可预见的未来贷款需求量的合理快速发展，我们有决心进一步发掘国内外在线消费金融市场的巨大潜力。”

9 有关美国通用会计准则与非美国通用会计准则下经营利润和经营利润率的调整，请参阅“美国通用会计准则与非美国通用会计准则未经审计调节表”。

2019年第四季度财务数据

2019年第四季度的**经营收入**为人民币12.328亿元（1.771亿美元），较2018年同期的人民币12.894亿元下降了4.4%，主要由于信贷撮合费的减少。

2019年第四季度的**信贷撮合费收入**为人民币5.389亿元（7,740万美元），较2018年同期的人民币8.374亿元下降了35.6%，主要是由于撮合金额和平均交易费的减少。

2019年第四季度的**信贷服务费收入**为人民币2.758亿元（3,960万美元），较2018年同期的人民币2.499亿元增长10.4%，主要是由于递延交易费的影响。

2019年第四季度的**利息收入**为人民币3.168亿元（4,550万美元）的收入，2018年同期为人民币7,020万元，主要由于信托的未偿贷款余额增加导致利息收入的增加。

2019年第四季度的**其他收入**为人民币1.013亿元（1,460万美元），较2018年的人民币1.078亿元下降了6.0%，主要由于投资项目减少而导致的管理费用减少，这些投资项目主要投资于受质量保证金保护的贷款。

2019年第四季度的**撮合及服务费用**为人民币3.052亿元（4,380万美元），与2018年同期的人民币2.776亿元相比增长了9.9%。主要是由于公司撮合贷款金额的增加。

2019年第四季度的**销售及营销费用**为人民币1.317亿元（1,890万美元），与2018年同期的人民币1.809亿元相比下降了27.2%。主要是由于本季度线上客户获取费用减少。

2019年第四季度**一般及管理费用**为人民币1.012亿元（1,450万美元），较2018年同期的人民币1.285亿元下降21.3%。管理费用的下降主要由于薪资和福利的减少。2019年第四季度的一般及管理费用包括股权激励费用人民币940万元（140万美元）。

2019年第四季度的**研发费用**为人民币9,310万元（1,340万美元），较2018年同期的人民币8,310万元增长12.0%。主要由于技术投入的增加。

2019年第四季度**应收贷款准备金额**为人民币1.026亿元（1,470万美元），而2018年同期该金额为人民币7,970万元，主要由于本季度信托数量的增加。

2019年第四季度**保障准备金额**为人民币6,400万元（920万美元），相比2018年同期该金额为人民币5,300万元，主要是由于本季度撮合贷款累计金额的增加。

2019年第四季度的**经营利润**为人民币4.351亿元（6,250万美元），较2018年同期的经营利润人民币4.866亿元下降了10.6%。

2019年第四季度的**非美国通用会计准则下调整后经营利润**（不包括税前股权激励费用）为人民币4.445亿元（6,390万美元），较2018年同期的人民币4.721亿元下降5.8%。

2019年第四季度**其他收入**为人民币3,450万元（500万美元），而2018年同期为人民币9,440万元。2019年第四季度的其他收入主要来自：（1）质量保证金产生的收益计人民币710万元（100万美元）以及（2）来自其他收入的收益计人民币3,030万元（440万美元），主要包括政府补助、利息收入和短期投资的投资收入。公司在每个资产负债表日都会对预期违约率进行重新评估，以反映市场参与者根据最新市场变化对违约率的预期。2019年第四季度，公司平台有人民币135亿元借款撮合额受质量保证金保护。

2019年第四季度**所得税费用**（收益）为人民币5,710万元（820万美元），相比2018年同期的所得税收益为人民

币 1.936 亿元，主要由于在 2018 第四季度公司确认了一次性的可以享受软件公司相关的税收优惠待遇而本季度没有再次发生。

2019 年第四季度**净利润**为人民币 4.125 亿元（5,930 万美元），较 2018 年同期的人民币 7.746 亿元下降了 46.7%。

2019 年第四季度**归属普通股股东的净利润**为人民币 4.113 亿元（5,910 万美元），较 2018 年同期的人民币 7.742 亿元下降了 46.9%。

截至 2019 年 12 月 31 日，公司的现金及现金等价物为人民币 23.245 亿元（3.339 亿美元），短期投资金额为人民币 1.146 亿元（1,650 万美元），主要投资于理财产品。

质量保证金的总余额，包括限制性现金人民币 14.737 亿元（2.117 亿美元）和应收质量保证金人民币 36.496 亿元（5.242 亿美元），总计相当于受质量保证金保护的未偿贷款总额及利息的 23.4%。

下表所示为相应截至日期公司平台上借款余额的逾期率。

截至日期	15-29 天	30-59 天	60-89 天	90-119 天	120-149 天	150-179 天
2017年3月31日	0.57%	0.95%	0.79%	0.59%	0.54%	0.51%
2017年6月30日	0.86%	1.11%	0.79%	0.51%	0.55%	0.52%
2017年9月30日	0.89%	1.40%	1.15%	1.02%	0.79%	0.60%
2017年12月31日	2.27%	2.21%	1.72%	1.63%	1.36%	1.20%
2018年3月31日	0.87%	2.11%	2.43%	3.83%	2.29%	1.89%
2018年6月30日	0.83%	1.21%	1.05%	0.98%	1.60%	2.03%
2018年9月30日	1.03%	1.77%	1.49%	1.29%	1.06%	1.02%
2018年12月31日	0.92%	1.63%	1.41%	1.45%	1.44%	1.34%
2019年3月31日	0.80%	1.61%	1.45%	1.29%	1.31%	1.20%
2019年6月30日	0.86%	1.42%	1.37%	1.19%	1.26%	1.21%
2019年9月30日	0.90%	1.50%	1.35%	1.31%	1.17%	1.20%
2019年12月31日	1.34%	2.40%	1.86%	1.76%	1.62%	1.53%

2019 年全年财务数据

2019 年全年的**经营收入**为人民币 59.628 亿元（8.565 亿美元），较 2018 年的人民币 45.437 亿元增长了 31.2%，主要由于信贷撮合费和服务费的增长以及主要通过信托投资贷款的利息收入的增加。

2019 年全年的**信贷撮合费收入**为人民币 33.109 亿元（4.756 亿美元），较 2018 年的人民币 29.192 亿元增长了 13.4%，主要是由于撮合金额的增加，但被平均交易费率的下降所部分抵消。

2019 年全年的**信贷服务费收入**为人民币 12.004 亿元（1.724 亿美元），较 2018 年的人民币 9.228 亿元增长 30.1%，主要是由于递延交易费的影响。

2019 年全年的**利息收入**为人民币 11.067 亿元（1.59 亿美元）的收入，2018 年为人民币 2.561 亿元，主要由于信托的未偿贷款余额增加导致利息收入的增加。

2019 年全年的**其他收入**为人民币 3.448 亿元（4,950 万美元），较 2018 年的人民币 3.769 亿元下降了 8.5%，主要由于投资项目减少而导致的管理费用减少，这些投资项目主要投资于受质量保证金保护的贷款。

2019 年全年的**撮合及服务费用**为人民币 12.082 亿元（1.735 亿美元），与 2018 年的人民币 9.856 亿元相比增长了 22.6%。主要是由于撮合贷款金额增加导致的向第三方支付贷款催收费增加。

2019 年全年的**销售及营销费用**为人民币 7.203 亿元（1.035 亿美元），与 2018 年的人民币 7.108 亿元相比增长了 1.3%。主要是由于线上客户获取费用增加。

2019 年全年的**一般及管理费用**为人民币 4.358 亿元（6,260 万美元），较 2018 年的人民币 3.834 亿元增长 13.7%。管理费的增长主要由于付给第三方的信托管理费的增加。2019 年全年的**一般及管理费用**包括股权激励费用人民币 4,230 万元（610 万美元）。

2019 年全年的**研发费用**为人民币 3.906 亿元（5,610 万美元），较 2018 年的人民币 3.180 亿元增长 22.8%。主要由于技术投入的增加。

2019 年全年**应收贷款准备金额**为人民币 2.995 亿元（4,300 万美元），而 2018 年该金额为人民币 1.927 亿元，主要由于本年度信托数量的增加。

2019 年全年**保障准备金额**为人民币 2.619 亿元（3,760 万美元），相比 2018 年该金额为人民币 1.067 亿元，主要是由于撮合贷款金额的增加。

2019 年全年的**经营利润**为人民币 26.464 亿元（3.801 亿美元），较 2018 年的经营利润人民币 18.466 亿元增长 43.3%。

2019 年全年的**非美国通用会计准则下调整后经营利润**（不包括税前股权激励费用）为人民币 26.887 亿元（3.862 亿美元），较 2018 年的人民币 18.283 亿元增长 47.1%。

2019 年全年**其他收入**为人民币 2.101 亿元（3,020 万美元），而 2018 年为人民币 7.741 亿元。2019 年全年的其他收入主要来自：（1）质量保证金产生的收益计人民币 9,840 万元（1,410 万美元）以及（2）来自其他收入的收益人民币 1.365 亿元（1,960 万美元），主要包括政府补助、利息收入和短期投资的投资收入。

2019 年全年**所得税费用**为人民币 4.820 亿元（6,920 万美元），而 2018 年为人民币 1.512 亿元，主要由于在 2018 第四季度公司确认了一次性的软件公司相关税收优惠待遇，而本年度没有再次发生。

2019年全年净利润为人民币23.745亿元（3.411亿美元），较2018年的人民币24.695亿元下降了3.8%。

2019年全年归属普通股股东的净利润为人民币23.729亿元（3.408亿美元），相比2018年为人民币24.691亿元。

管理层人事变动

公司董事会已批准张俊先生辞去公司联席首席执行官和董事长职务。张俊先生的辞职是出于个人原因。他将继续担任公司董事会成员和顾问。

章峰先生将担任公司的唯一首席执行官。自2018年9月以来，章峰先生一直担任公司的联席首席执行官。在此之前，2017年7月至2018年9月他担任公司的首席运营官，2015年4月至2017年7月担任公司的首席风险官。在加入公司之前，2003年至2015年，他在美国第一资本金融公司担任客户拓展、风险管理和客户管理等多个职位。

与此同时，公司的首席创新官顾少丰先生将担任董事会主席一职。顾少丰先生是公司的四位联合创始人之一，自2009年4月起担任公司董事，自2019年3月起担任首席创新官。自2016年12月至2019年3月担任公司战略顾问。2014年8月至2016年12月担任公司首席战略官，2011年1月至2014年8月担任公司首席技术官，2007年至2011年担任公司首席执行官。在创立信也科技(前身拍拍贷)之前，顾先生于2005年至2007年担任一家播客聚合平台-菠萝网的创始人兼首席执行官。在创立菠萝网之前，2000年到2005年他在微软公司担任技术主管。顾先生在中国上海交通大学获得通讯工程学士学位。

章峰先生说道：“近十年来，张俊先生一直尽心尽力为公司服务。在他的任期内，他孜孜不倦地为我们所有的利益相关方工作，以推动信也科技的价值和增长。我们感谢他的宝贵贡献和多年的付出。”

顾少丰先生补充道：“我们代表董事会，特别感谢张俊先生在创立和管理我们在国内外迅速发展的业务方面所做出的不懈努力。我们期待他在担任董事会顾问的新职位上继续做出贡献。”

股票回购计划进展

公司在2019年12月至2020年1月期间回购了约420万股美国存托股票（ADSs）。截至2020年1月31日，公司通过股份回购计划已使用了约7,910万美元回购美国存托股票（ADSs），公司的股份回购计划总授权金额上限为1.2亿美元。

业务展望

近期新型冠状病毒（COVID-19）的爆发给消费金融行业和整体经济带来干扰和不确定性。整个行业的逾期率都有所上升，我们正在采取更为审慎的方式来管理撮合金额。鉴于此情况，信也科技正与公司的机构资金合作伙伴及其他利益相关方共同协作，调整业务策略，力求以最大限度地减少疫情对业务的影响。同时在这个艰难时期为借款人提供更多的灵活服务。公司预计，2020年第一季度的撮合金额将在人民币120亿元至130亿元之间。信也科技会继续关注疫情的发展，并对公司的长期业务运营持乐观态度。

上述展望仅反映本公司基于当前的市场、监管、经营状况以及客户需求的初步预估，实际结果可能有所不同。

电话会议细节

公司管理层将会于美东时间2020年3月19日上午8点（北京/香港时间2020年3月19日晚上8点）召开业绩电话会议。

具体拨入号码及有关信息如下:

美国（免费号码）:	1-888-346-8982
国际:	1-412-902-4272
中国香港（免费号码）:	800-905-945
中国香港:	852-3018-4992
中国大陆:	400-120-1203

请参会人至少在会议开始 5 分钟前拨入，请求加入“FinVolution Group”的电话会议。

另外，公司的投资者关系网站 <https://ir.finvgroup.com> 会放置电话会议的网络直播及重播。

电话会议结束一小时后至 2020 年 3 月 26 日止，可拨打如下电话号码收听电话会议重播：

美国免费:	1-877-344-7529
国际:	1-412-317-0088
重播接入代码:	10140229

关于信也科技

信也科技是中国领先的在线消费金融平台，致力于连接个人借款用户与金融机构。公司成立于 2007 年，是中国在线消费金融行业的开创先锋，拥有强大的创新技术，在信用风险评估、欺诈检测、大数据和人工智能等核心领域积累了丰富的经验。公司的平台利用自行研发的先进技术实现高度自动化的借贷交易流程，提供卓越的用户体验。截止到 2019 年 12 月 31 日，公司已拥有超过 1.059 亿的累计注册用户。

更多信息，请访问公司网站：<https://ir.finvgroup.com>

非美国通用会计准则财务指标的讨论

我们用非美国通用会计准则经营利润（非美国通用会计准则财务指标）衡量经营业绩、确定经营及财务决策。我们认为调整后的经营利润排除了股权激励费用和预期评判措施的影响，有助于我们确定业务潜在发展趋势。我们认为调整后的经营利润可提供与经营业绩相关的有用信息，使我们对过往业绩及未来前景有一个整体的把握，并使管理层在财务和经营决策中使用的关键指标更具可见性。

非美国通用会计准则调整后的经营利润未在美国通用会计准则下定义，也未按照公认会计准则列报。这种非公认会计准则财务指标作为分析工具具有局限性，在评估我们的经营业绩，现金流或流动性时，投资者不应孤立地看待这项财务指标，或将其看作净收入(亏损)、经营产生的现金流以及根据公认会计准则编制的其他经营合并报表和现金流等数据的替代。公司鼓励投资者和其他人能够全面地审查公司财务信息，而不是只考虑单一的财务指标。

有关此非公认会计准则财务的更多信息，请参阅本新闻稿结尾处的标题为“公认会计准则与非公认会计准则的调整”的表格。

外汇汇率信息

为方便读者，本公告包括的若干人民币金额按照统一汇率换算为美元。除非特殊标注，统一换算汇率为 1.00 美元兑 6.9618 元人民币，即联邦储备委员会 H.10 数据公布所载 2019 年 12 月 31 日的汇率。

安全港声明

本公告包含前瞻性陈述。该等陈述的“前瞻性”由 1934 年美国正确诉讼改革法案的第 21E 条款陈述，经修正，并在 1995 年美国私人证券诉讼改革法案(U.S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995)中定义。该等前瞻性陈述可通过“将要”、“预计”、“预期”、“未来”、“拟”、“计划”、“相信”、“估计”、“有信心”及其他类似陈述等用语识别。该等陈述基于管理层当下的预期、当前的市场和经营状况，并涉及存在已知和未知风险的事件，不确定性和其他因素，所有这些都难以预测且其中有许多超出公司的控制范围。前瞻性陈述涉及风险、不确定性及其他因素，多项因素可导致实际结果与任何前瞻性陈述中所载结果有重大差异。潜在风险和不确定性，包括但不限于以下各项：公司在市场中吸引和留住借款人和投资者的能力，获得更多市场业务的能力，引入新借款产品和平台增强的能力，有效竞争的能力，中国法律对 P2P 金融行业的监管及相关政策，及公司是否有能力满足持续在纽约证券交易所上市交易的必要标准，包括能否解决任何因不符合纽交所上市准则可能导致停牌的行为。有关以上及其他风险，不确定性或影响因素的更多信息均包含在本公司向美国证券交易委员会提交的文件中。本公告中提供的所有信息均截至到公告发布日，除非有适用性法律要求，否则公司不承担任何因新信息，未来事件或其他原因而更新任何前瞻性陈述的义务。

投资者关系联系方式:

中国联系人:

信也科技集团

投资者关系主管

陈庆文

电话: +86 (21) 8030 3200-8601

邮箱: ir@ppdai.com

邓一

电话: +86 (21) 8030 3200-8601

邮箱: ir@ppdai.com

The Piacente Group, Inc.

Jenny Cai

电话: +86 (10) 6508-0677

邮箱: paipaidai@tpg-ir.com

美国联系人:

The Piacente Group, Inc.

Brandi Piacente

电话: +1-212-481-2050

邮箱: paipaidai@tpg-ir.com